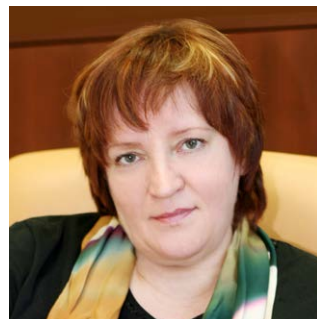


Страшный сон для бизнесмена — это получить уведомление о проведении налоговой проверки. И хорошо, если это только сон. Потому что в жизни без помощи грамотных и опытных в налоговых спорах юристов ты почти всегда проиграешь, да еще по-крупному. Уж слишком много там нюансов.

НАЛОГОВЫЙ АДВОКАТ ДЛЯ БИЗНЕСА



Светлана Киселева,
управляющий партнер
ГК «ВнешЭкономАудит»



Татьяна Апалькова,
партнер ГК «ВнешЭкономАудит»

Юристы группы компаний «ВнешЭкономАудит» специализируются на ведении сложных судебных процессов по защите прав налогоплательщиков, а также досудебном урегулировании налоговых споров. Где тонко и где рвется, и как спасти предприятие от больших финансовых потерь — в интервью генеральному директору, управляющему партнеру ГК «ВнешЭкономАудит» Светланы Киселевой и партнеру ГК «ВнешЭкономАудит» Татьяны Апальковой.

— С какими категориями налоговых споров вы встречаетесь в практике чаще всего?

Татьяна Апалькова: Чаще всего налоговые споры возникают по поводу необоснованных налоговых выгод (ст.54.1 НК РФ). Налоговая выгода необоснованна, если способ экономии на налогах незаконный или операция, в результате которой достигнута выгода, не оправдана с экономической точки зрения. Другими словами, необоснованная выгода появляется, когда организация совершает сделку или ведет деятельность с целью занижения налога к

уплате или возврата сумм из бюджета, или формально подготовленными документами подтверждает фактически не осуществляемые операции. Например, существует такой термин как «бумажный НДС», когда на бумаге сделка есть, а по факту ее не было. Налоговая выявляет такие схемы и применяет доначисления, пени и штрафные санкции, порой, весьма существенные.

Светлана Киселева: Для предприятия здесь время играет большую роль — чем раньше оно обратится за юридической помощью, тем больше шансов на успешное разрешение спора.

Обычно все начинается с момента, когда налоговая просит предоставить определенные документы и начинает предъявлять требования. По активности обращений налогового органа к организации можно определить, собирается она провести проверку или нет, это так называемый предпроберочный анализ. И если предприятие реагирует на эти требования неправильно или несвоевременно, ему, как правило, не избежать налоговой проверки. Сопровождение налоговых споров — одна из наших ключевых услуг и задач. Но мы начинаем работать с предприятиями не после того, как проверка

завершена, а до того, как возникла высокая вероятность прихода на предприятие налоговых служб. Наши налоговые юристы изучают суть запроса, консультируют, как правильно ответить на эти требования, в каком ключе вести диалог, какие документы предоставлять, чтобы минимизировать риск налоговой проверки. Потому что проверку легче предотвратить, чем потом защищать свои интересы.

— Что может привлечь внимание налоговых органов и побудить к проведению проверки?

Светлана Киселева: У налоговиков есть система экспертных критериев для оценки деятельности налогоплательщиков. Среди ключевых — налоговая нагрузка, доля вычетов по НДС, среднемесячная зарплата на 1 работника, рентабельность продаж и т.п. Они сравнивают показатели компании с отраслевыми значениями и по тому, насколько показатели организации соответствуют или отличаются от отраслевых значений, выявляют предприятия, которые находятся в зоне риска и которые подлежат включению в план проверок.

- Если у предприятия все «чисто», может, и не стоит опасаться налоговой проверки?

ПРАВО

Татьяна Апалькова: На 100% от проверок не застрахован никто. Представьте, что вы провели сделку, приобрели товары, оплатили деньги контрагенту, но компания, работающая с вашим контрагентом, оказалась номинальным поставщиком. Мало того, что она оформлена на «номинала», так она еще выставила вашему контрагенту «бумажный» НДС, о котором мы говорили выше. С одной стороны, Вы не виноваты, и провели сделку чисто. Но попробуйте это доказать. Налоговая будет проверять всё — транспортную компанию, которая везла товар, вплоть до опроса водителя, место нахождения склада, журналы пропуска на объект, данные ГИБДД, Регпалаты, Гостехнадзора, и даже систему Платон, которая контролирует движение по дорогам федерального значения — у них доступ к очень многим базам данных. Вам, как предприятию, придется собирать массу документов, подтверждающих вашу правоту и честность, вплоть до переписки и видеофиксации движения товара на складе. Довольно серьезная работа... Но до налоговой проверки можно и не доводить. Налоговые органы в этом тоже не заинтересованы, потому что проверка — это долго, трудозатратно, а какой будет эффект неизвестно.

Поэтому они, видя наличие номинального поставщика, приглашают на беседу и рекомендуют сдавать уточненную декларацию, убрав из нее расходы по налогу на прибыль и вычет по НДС. И налогоплательщикам надо думать — или согласиться и потерять, например, 200 тысяч и больше не работать с этим контрагентом, или доказывать, что сделка реальная и это был не бумажный НДС. Но в этом случае риск, что эти документы все-таки не будут приняты, остается высоким. Риски нужно оценивать, проводить анализ документов и в конечном счете выбирать юридически грамотную стратегию поведения и работы.

- С какими видами налоговых споров еще сталкиваются бизнесмены?

Татьяна Апалькова: Дробление бизнеса, та же статья 54.1 Налогового кодекса. С одной стороны, деление бизнеса на отдельные компании — это вполне нормальная и законная процедура, позволяющая снизить для предприятия налоговую нагрузку. Допустим, для сети стоматологических клиник или магазинов будет выгоднее иметь не одно юридическое лицо, а несколько ИП, которые будут пользоваться упрощенной системой налогообложения и платить всего 6% с

дохода вместо 40% с учетом НДС и налога на прибыль, которые пришлось бы выложить крупному ООО. Другой вопрос, что грань между законным и незаконным дроблением бизнеса очень тонкая, и все нюансы налогового законодательства нужно при этом соблюсти. Наша задача — оценить риски, подсказать как правильно построить внутригрупповые взаимоотношения, дать рекомендации по оформлению документов, чтобы у предпринимателей в дальнейшем не было проблем и неприятных последствий.

- Риски можно просчитать заранее?

Светлана Киселева: Можно. Например, по тем же критериям, о которых мы говорили выше. Вообще налоговое планирование — это элемент цивилизованного ведения бизнеса. Но многие предприниматели до сих пор рассчитывают на авось. Мало кто, занимаясь бизнесом, думает комплексно, стратегически, например, о том, какова будет налоговая политика в следующем году. Но можно заранее всё спрогнозировать, и мы здесь

» Специалисты ГК «ВнешЭкономАудит» помогут грамотно спланировать и снизить фискальную нагрузку предприятия, окажут квалифицированную помощь по сопровождению камеральных и налоговых проверок, заполнению налоговых деклараций и расчету налогов, представят интересы налогоплательщика в суде.»

можем помочь: просчитаем налоговую нагрузку, оценим сделки, планы компании по развитию на предстоящий год, включая изменение финансовых показателей, и отталкиваясь от этой информации, будем выстраивать налоговую модель ведения бизнеса. А именно, какую налоговую систему выбрать, какие договоры заключить, как правильно оформить документы и так далее. Мы даже рассчитаем сумму налога, которую уплатит предприятие при выборе новой модели. Предупрежден — значит вооружен. Татьяна Апалькова: Свежий пример — к нам обратилась компания, которая получила патент на один год, но она не учла, что потеряет право на льготный режим при достижении дохода 60

миллионов рублей. Еще только июль, а компания уже и превысила заявленный доход — налоговые органы могут отследить это через онлайн-чеки. А если бы предприниматель заранее спрогнозировал налоги, то мог бы оформить не годовой патент, а квартальный. И потери были бы значительно меньше.

- Вы работаете с физическими лицами?

Светлана Киселева: да, прежде всего, с физическими лицами, у которых есть доходы за рубежом. Для них мы помогаем составлять декларации, проверяем доходы, сопоставляем их с документами, которые выдают иностранные компании и банки. Также физлица обращаются, когда возникают проблемы с декларированием дохода в части НДФЛ. Там могут быть и спорные объекты недвижимости, связанные, например, с наследованием. Поэтому перед совершением крупной сделки — приобретением, продажей недвижимости, дарением, наследством — лучше проконсультироваться с грамотным налоговым консуль-

тантом. Недавний случай — бабушка подарила правнуку земельный участок. Ее внук — отец правнука — умер, и она решила сделать ребенку доброе дело. А оказалось, что прабабушка — уже не прямой родственник. И с этой сделки придется заплатить налог 200 тысяч. Мать ребенка платить отказалась. Но эти расходы в любом случае

лягут на маму ребенка, как на законного представителя. А обратись женщина за консультацией до того, как совершить сделку, мы бы продумали, как законно поступить с этим земельным участком, чтобы не было неприятностей в виде существенной налоговой недоимки.

Юридические лица хотят сэкономить, зная и идя сознательно на нарушение налогового законодательства, и цена этого желания, порой, слишком высока. Физических лиц, наоборот, подводит налоговая безграмотность и не знание норм налогового законодательства. Но с какими бы сложными вопросами к нам ни обращались, мы всегда готовы сделать максимум для того, чтобы разрешить ситуацию в пользу клиента.